



**IBCCIM**

اتاق بازرگانی و صنایع و معادن  
ایران و انگلیس

Irano-British  
Chamber of Commerce, Industries & Mines

# تشریفات صادرات و واردات

در

انگلیس





**تشریفات صادرات و واردات**

**در**

**انگلیس**

## فهرست مطالب

| <u>صفحه</u> | <u>موضوع:</u>  |
|-------------|--|
| ۴           | دیباچه   |
| ۵           | بخش یک - زیربنای بازرگانی خارجی انگلیس                     |
| ۵           | - تولیدات صنعتی انگلیس                                     |
| ۵           | - بازرگانی انگلستان: صادرات و واردات                       |
| ۶           | - عمده ترین شرکای صادراتی انگلیس                           |
| ۸           | بخش دو- راهنمای تشریفات واردات در انگلیس                   |
| ۸           | - تعرفه بازرگانی در انگلیس                                 |
| ۸           | - سازمان گمرک بریتانیا به چند دلیل به واردات علاقه مند است |
| ۹           | - اظهارنامه واردات   |
| ۹           | - ثبت هویت کارگزار اقتصادی یا "EORI"                       |
| ۹           | - ساختار شماره ثبت هویت کارگزار اقتصادی "EORI"             |
| ۱۰          | - کارگزار اقتصادی مجاز                                     |
| ۱۱          | - کد کالا چیست؟  |
| ۱۷          | - راهنمای تشریفات صادرات در انگلیس                         |

## دیباچه

نخستین گام در کار یا داد و ستد سنجیده با هر کشور یا مجموعه اقتصادی، آشنایی با آن کشور یا مجموعه، به ویژه سیمای کلی آن کشور و تشریفات بازرگانی خارجی جاری در آن می‌باشد.

با تکیه بر این اصل، اتاق بازرگانی و صنایع و معادن ایران و انگلیس به عنوان سخنگوی کلیه اشخاص حقیقی و حقوقی فعال یا مایل به داد و ستد با انگلیس، جزوه حاضر را که در واقع بعد از جزوه انگلیس در یک نگاه، برگرفته‌ی از منابع در دسترس درباره تشریفات صادرات و واردات در انگلیس می‌باشد برای بهره‌گیری از اعضا محترم تدوین کرده، و افزون بر ارائه به صورت مستقل، در وبسایت اتاق به نشانی: [www.ibchamber.org](http://www.ibchamber.org)، نصب کرده و در خبرنامه الکترونیکی ماهانه و فصلنامه اتاق ایران و انگلیس نیز چاپ و نشر خواهد شد.

لازم به یادآوریست که کلیه تشریفات بازرگانی خارجی دو کشور در کنار سایر منابع مورد نیاز در سایت اتاق ایران و انگلیس، زیر عنوان [useful links](#) در دسترس می‌باشد.

در پایان از آنجا که هر از چند مقررات جدیدی در زمینه بازرگانی خارجی در هر یک از دو کشور وضع می‌شود، اتاق ایران و انگلیس به منظور رفاه حال اعضا و وظیفه خود می‌داند در اندازه ممکن به نصب آنها در سایت اتاق، ارسال الکترونیکی و در نهایت چاپ و نشر آن اقدام نماید.

دکتر امیر هوشنگ امینی

نایب رئیس و دبیر کل

## بخش یک - زیربنای بازرگانی خارجی انگلیس:

انگلیس کشور بیست با اقتصاد صنعتی بزرگ و زیربنای بازرگانی استوار. بازرگانی از آغاز پیدایش استعمار تا کنون، همواره مهمترین عامل در اقتصاد انگلیس بوده است. این میراث در دنیای نو نیز با روابط قوی بازرگانی با اتحادیه اروپا و سایر کشورهای غربی ادامه یافته است.

### تولیدات صنعتی انگلیس:

مهمترین تولیدات صنعتی انگلیس عبارتند از: ابزارآلات ماشینی، تجهیزات برقی، تجهیزات خودکار، تجهیزات راه آهن، کشتی، هواپیما، وسایل نقلیه موتوری و قطعات آن، تجهیزات الکترونیکی و ارتباطات، فلزات، مواد شیمیایی، ذغال سنگ، نفت، کاغذ و محصولات کاغذی، فرآورده‌های غذایی و منسوجات.

کالاهای مورد اشاره در فهرست کالاهای صادراتی انگلستان دیده می‌شود.

### بازرگانی خارجی انگلستان: صادرات و واردات:

پادشاهی متحده بریتانیای کبیر و ایرلند شمالی در سال ۲۰۱۷ رقمی برابر با ۶۲۲٫۱ میلیارد پوند صادرات را به ثبت رسانده است که ۵۱٫۱ درصد کل تجارت خارجی آن را شامل می‌شود.

عمده‌ترین کالاهای صادراتی انگلیس عبارتند از: کالاهای مصنوعی، بنزین، مواد شیمیایی، مواد خوراکی، انواع نوشابه و تنباکو.

عمده‌ترین شرکای صادرات بریتانیا برای کالا و خدمات در سال ۲۰۱۶ از قرار جدول زیر می‌باشند.

| رتبه | کشور                | میزان صادرات<br>به میلیارد پوند | درصد از کل |
|------|---------------------|---------------------------------|------------|
| ۱    | ایالات متحده امریکا | ۹۹/۶                            | ۱۸/۲       |
| ۲    | آلمان               | ۴۹/۱                            | ۹/۰        |
| ۳    | فرانسه              | ۳۳/۸                            | ۶/۲        |
| ۴    | هلند                | ۳۱/۰                            | ۵/۷        |
| ۵    | ایرلند              | ۲۶/۷                            | ۴/۹        |
| ۶    | سوئیس               | ۲۱/۰                            | ۳/۸        |
| ۷    | ایتالیا             | ۱۷/۳                            | ۳/۲        |
| ۸    | چین                 | ۱۶/۸                            | ۳/۱        |
| ۹    | بلژیک               | ۱۵/۹                            | ۲/۹        |
| ۱۰   | اسپانیا             | ۱۴/۶                            | ۲/۷        |
| ۱۱   | ژاپن                | ۱۲/۵                            | ۲/۳        |
| ۱۲   | سوئد                | ۱۰/۹                            | ۲          |

|     |     |                   |    |
|-----|-----|-------------------|----|
| ۱/۸ | ۹/۸ | امارات متحده عربی | ۱۳ |
| ۱/۶ | ۸/۸ | هنگ کنگ           | ۱۴ |
| ۱/۶ | ۸/۶ | استرالیا          | ۱۵ |
| ۱/۵ | ۸/۳ | کانادا            | ۱۶ |
| ۱/۳ | ۷/۲ | سنگاپور           | ۱۷ |
| ۱/۱ | ۶/۲ | عربستان سعودی     | ۱۸ |
| ۱/۱ | ۶/۱ | کره جنوبی         | ۱۹ |
| ۱/۱ | ۵/۹ | لهستان            | ۲۰ |

جدول شماره ۱: عمده‌ترین شرکای بریتانیا برای صادرات

پادشاهی متحده بریتانیای کبیر و ایرلند شمالی در سال ۲۰۱۷ رقمی برابر با ۶۵۰,۷ میلیارد پوند واردات به ثبت رسانده است که ۴۸,۹ درصد کل تجارت خارجی آن را شامل می‌شود.

مهمترین کالاهای وارداتی انگلستان در این سال‌ها عبارت بوده است از: کالاهای مصنوعی، ماشین‌آلات، سوخت و مواد خوراکی.

عمده‌ترین شرکای واردات بریتانیا برای کالا و خدمات در سال ۲۰۱۶ از قرار جدول زیر می‌باشند.



| رتبه | کشور                | میزان صادرات<br>به میلیارد پوند | درصد از کل |
|------|---------------------|---------------------------------|------------|
| ۱    | آلمان               | ۷۵/۱                            | ۱۲/۷       |
| ۲    | ایالات متحده امریکا | ۶۶/۳                            | ۱۱/۲       |
| ۳    | هلند                | ۴۲/۴                            | ۷/۲        |
| ۴    | چین                 | ۴۲/۳                            | ۷/۲        |
| ۵    | فرانسه              | ۳۷/۶                            | ۶/۴        |
| ۶    | اسپانیا             | ۲۸/۰                            | ۴/۷        |
| ۷    | بلژیک               | ۲۶/۲                            | ۴/۴        |
| ۸    | ایتالیا             | ۲۲/۶                            | ۳/۸        |
| ۹    | ایرلند              | ۲۰/۸                            | ۳/۵        |
| ۱۰   | نروژ                | ۱۴/۹                            | ۲/۵        |
| ۱۱   | سوئیس               | ۱۳/۷                            | ۲/۳        |
| ۱۲   | ژاپن                | ۱۱/۵                            | ۱/۹        |
| ۱۳   | لهستان              | ۱۱/۵                            | ۱/۹        |
| ۱۴   | هند                 | ۹/۷                             | ۱/۶        |

|     |     |           |    |
|-----|-----|-----------|----|
| ۱/۵ | ۸/۸ | ترکیه     | ۱۵ |
| ۱/۴ | ۸/۴ | سوئد      | ۱۶ |
| ۱/۴ | ۸/۴ | هنگ کنگ   | ۱۷ |
| ۱/۲ | ۷/۱ | کانادا    | ۱۸ |
| ۱/۰ | ۶/۱ | جمهوری چک | ۱۹ |
| ۰/۹ | ۵/۴ | دانمارک   | ۲۰ |

جدول شماره ۲: عمده‌ترین شرکای بریتانیا برای واردات

نکته شایان توجه در بازرگانی خارجی انگلستان، در هر دو زمینه واردات و صادرات، تنوع کالاهای مورد داد و ستد است. به ویژه آنکه انگلستان تقریباً با تمام کشورهای بزرگ جهان در داد و ستد بازرگانی می‌باشد.

## بخش دوم - راهنمای تشریفات واردات در انگلیس:

### تعرفه بازرگانی در انگلیس:

لازم به یادآوریست که فهرست تعرفه‌های بازرگانی انگلیس برای بهره‌برداری کاربران به صورت رایگان و Online در وبسایت GOV.UK قرار دارد. فهرستی که با بهره‌گیری از آن می‌توان انواع کالا را طبقه‌بندی و اطلاعات هر یک را از جمله: اطلاعات دقیق هر یک از انواع کالا (مانند: شرح کالا، میزان عوارض گمرکی، گمرک ضد قیمت شکنی، سهمیه‌ها، مالیات بر ارزش افزوده، مالیات غیرمستقیم، توافقاتی، ترجیحی، بازمینی‌های دولتی و یادداشتهای مشروح برای هر کالایی که در فهرست

تعرفه‌های مورد اشاره منظور شده باشد) را به دست آورد. این اطلاعات روزانه به طور مرتب از طریق پایگاه داده‌های اتحادیه اروپا و سیستم امور گمرکی واردات و صادرات کالا به روز می‌شود. ضمن اینکه یک سیستم ایمیلی نیز وجود دارد که نشان‌دهنده تغییرات در تعرفه‌ها می‌باشد. افزون بر این تعرفه‌های بازرگانی انگلیس شناسایی سریع مجوزها و گواهی‌نامه‌های مربوطه را برای هر کالای خاص تسهیل می‌کند.

**سازمان گمرک بریتانیا به چند دلیل به واردات علاقه مند است، از جمله:**

+ پرداخت میزان صحیح هر گونه عوارض گمرکی و یا مالیات بر ارزش افزوده

+ آمارهای بازرگانی برای انگلستان و اتحادیه اروپا.

+ ارقام تراز تجاری واردات/ صادرات پادشاهی متحده.

+ ممنوعیت‌ها و محدودیت‌های ایجاد شده طبق قوانین پادشاهی متحده و مقررات "EC".

### **اظهارنامه واردات:**

در حال حاضر ۹۹ درصد جزئیات واردات از راه اظهارنامه الکترونیکی واردات ارائه شده به "HMRC" و یا اظهارنامه الکترونیکی واردات ارائه شده به "C88" به دست می‌آید. این کار می‌تواند توسط خود متقاضی و یا نماینده وی مورد اقدام قرار گیرد.

اظهارنامه واردات اطلاعات مورد نیاز در زمینه انواع کالا و وضعیت حمل آن را در اختیار قرار می‌دهد. دو مورد بسیار مهم اطلاعات عبارتند از کد کالا (که به آن سرفصل تعرفه - کد تعرفه - کد طبقه‌بندی - یا کد هماهنگ نیز اطلاق می‌شود) و کد روش‌های گمرکی.

## ثبت هویت کارگزار اقتصادی یا "EORI":

این شماره ویژه ثبت در اتحادیه اروپا منحصر به فرد است. با ثبت نام در گمرک‌های یکی از کشورهای عضو، هر "اپراتور اقتصادی" می‌تواند شماره "EORI" خود را برای استفاده در تمام مکاتبات با گمرک‌های اتحادیه اروپا هر کجا که شماره شناسائی گمرکی لازم باشد به کار برد.

## ساختار شماره ثبت هویت کارگزار اقتصادی "EROI":

کلیه این شماره‌ها در انگلستان با دو حرف "GB" شروع می‌شود و ۱۲ شماره بعد از آن بر اساس شماره مالیات بر ارزش افزوده (چنانچه در انگلیس برای مالیات بر ارزش افزوده ثبت نام شده باشد) و یک پسوند سه شماره یی می‌باشد. به طور نمونه: GB۱۲۳۴۵۶۷۸۰۰۰

در انگلستان ساختار شماره "EORI" اگر برای مالیات بر ارزش افزوده ثبت نام نکرده باشند و یا در مراجع گمرکی ثبت نام نشده باشند نیز به همان صورت خواهد بود.

## کارگزار اقتصادی مجاز:

اتحادیه اروپا به منظور حفظ و بهبود امنیت در چرخه بین‌المللی عرضه کالا، برای رویارویی با چالش‌های تروریسم و یاری رساندن به تأمین امنیت برای مرزها و شهروندان، روش‌های ویژه‌ی اتخاذ نموده است.

اتحادیه اروپا طرح اپراتور اقتصادی مجاز را در چارچوب امن سازمان حقوق گمرکی و در پاسخ به تمهیداتی چون "C-TPAT" برای واردات به ایالات متحده آمریکا ایجاد کرد و توسعه داد. فواید این طرح معیارهایی است که باعث سریع‌تر شدن زمان‌های ترخیص کالا در داد و ستدهای تشخیصی در مرزهای اتحادیه اروپا در مقایسه با

سایرین خواهد شد. به طوری که منافی برابر، تحت این قراردادها به هنگام واردات کالاهای اتحادیه اروپا به کشورهای ثالث حاصل می‌گردد.

### قراردادهای تشخیصی دو جانبه:

- ژاپن (اجرا شده در ۲۰۱۱)
- ایالات متحده امریکا (اجرا شده در ۲۰۱۲)
- سوئیس (به طور کامل اجرا شده تا اواخر ۲۰۱۳)
- نروژ (به طور کامل اجرا شده تا اواخر ۲۰۱۳)

مذاکرات در جریان یا در حال سرگیری با:

چین، کانادا، جمهوری کره، سنگاپور، نیوزلند

اپراتور اقتصادی مجاز، دسترسی به ساده‌سازی حقوق گمرکی را فراهم می‌کند.

### کد کالا چیست؟

کد کالا، یک عدد ده رقمی است برای توصیف کالاهای وارداتی. هر کالائی هر اندازه مهم و یا متنوع باشد یک کد خواهد داشت.

میزان گمرکی هر کالا در برابر کد آن مشخص شده است. افزون بر این محدودیت‌های موجود مانند لزوم داشتن جواز واردات "BIS"، طبقه‌بندی کالاها به ترتیب کد کالا از اهمیت بسیاری برخوردار است، زیرا کد، کالا را شرح می‌دهد و میزان حقوق گمرکی کالا را مشخص می‌کند. بیشتر کالاهای وارداتی حقوق گمرکی دارند. مهم این است که عوارض گمرکی با نرخ صحیح پرداخت گردد. چنانچه بیش از اندازه مربوطه پرداخت شود؛ از نظر مالی به ضرر پرداخت کننده خواهد بود. و اگر هم

کمتر پرداخت شود؛ مابه‌التفاوت باید بعداً پرداخت گردد. شاید هم بعد از فروش کالا. طبقه‌بندی کالاها بر اساس کد صحیح کالا نیز از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است.

باید توجه داشت که استفاده نادرست از کد کالا باعث پرداخت اضافه و یا کم عوارض گمرکی می‌شود که گمرک‌ها بایستی بعداً آن را پس دهند و یا از پرداخت کننده مطالبه کنند.

### "CPC" یا کد تشریفات گمرکی:

این کد هدف از حمل کالا را مشخص می‌کند، و مشتریان را از میزان حقوق گمرکی قابل پرداخت چه به صورت سپرده (که بعد از صدور کالا بازپرداخت می‌شود)، یا کاملاً معوقه (بر اساس طرح امداد گمرکی، قسمت "V") و یا به صورت واریز مستقیم به حساب آگاه می‌سازد.

### پرداخت حقوق گمرکی واردات و مالیات ارزش افزوده:

وقتی شخص اظهارنامه واردات (معمولاً "C88"، سند واحد اداری یا "SAD") ارائه می‌دهد و از طرف "HMRC" پذیرفته می‌شود، کالاهای مورد بحث ترخیص نمی‌شود مگر آنکه وجوه مربوط به آن پرداخت و یا تضمین شود. معمولاً از روش حساب معوقه (به نکات زیر توجه کنید) به نام عامل و یا نماینده وی استفاده می‌شود. این موثرترین و کارآمدترین روش برای ترخیص کالا و پرداخت عوارض است. هم‌چنین می‌شود پرداخت را با روش‌های زیر انجام داد:

با چک تضمینی (از طریق ضمانت از "CVE307" و یا با پشت‌نویسی به طور شخصی)، حواله بانکی، "BACS" یا "CHAPS"، که این روش اخیر می‌شود با یورو انجام گردد. روش جایگزین سریع برای پرداخت عبارت است از استفاده از "FAS" یا

سیستم حسابداری انعطاف‌پذیر از طریق واسطه‌های "DTI" (پرداخت بازرگانی مستقیم).

## ارزش کالای وارداتی چیست؟

وقتی کالایی وارد می‌کنید، بایستی در فرم "C88" ارزش آن را اظهار کنید (که به آن ارزش گمرکی می‌گویند). صحت این ارزش فوق‌العاده مهم است زیرا بر اساس آن همه عوارض گمرکی و مالیات ارزش افزوده محاسبه می‌شود. ارزش گمرکی همچنین برای به‌دست آوردن آمارهای دقیق بازرگانی، تعیین‌کننده و دارای اهمیت است.

## چگونه ارزش گمرکی کالاها محاسبه می‌شود؟

وقتی کالای وارداتی برای فروش عرضه می‌شود؛ ارزش گمرکی آن بر اساس قیمت "CIF" (ارزش کالا- بیمه - هزینه حمل) به اضافه هزینه‌های دیگری که ممکن است در جریان خرید پیش آمده باشد؛ از قبیل کارمزد، حق امتیاز و هزینه جواز و حتی ارزش کالایی که رایگان به تولیدکننده داده شده است؛ محاسبه می‌شود. این روش محاسبه را "ارزش‌گذاری معامله" می‌گویند و در موارد بسیاری از واردات به کار می‌رود.

هرگاه معامله‌ای صورت نگرفته باشد (به طور مثال واردات بر اساس وام انجام شده باشد) سلسله مراتب جایگزین روش‌های ارزش‌یابی باید به کار گرفته شود. برای کمک به این روش پیچیده می‌توان از یادداشت ۲۵۲ ارزش‌گذاری کالاهای وارداتی برای اهداف گمرکی، مالیات بر ارزش افزوده و آمارهای بازرگانی استفاده کرد.

در صورت وارد کردن کالای مشمول مالیات بالاتر از ۶۵۰۰ پوند، ممکن است درخواست شود که فرم اظهارنامه علاوه بر C88 تکمیل شود. اگر کالایی خریداری و

گمرکی آن بر اساس فروش قبلی محاسبه شود؛ ممکن است خواسته شود اظهارنامه "بلند مدت" را که به آن "GCV" یا اظهارنامه عمومی اطلاق می‌شود تکمیل و به واحد مربوطه در لندن تحویل شود. این اظهارنامه برای مدت سه سال مشروط به آنکه مشخصات تغییر نیابد معتبر خواهد بود؛ بعد از آن باید تجدید شود.

## نرخ مبادله:

چنانچه عرضه‌کنندگان کالا صورت‌حساب کالاهای صادراتی و یا وارداتی را با ارزی جز پوند استرلینگ صادر کنند، ارزهای دیگر باید برای ارزیابی گمرکی و مالیات ارزش افزوده به پوند استرلینگ تبدیل شود.

## مدارک مورد نیاز واردات:

بر اساس مقررات در "بازرسی گمرکات"، باید کپی فرم C88 موجود باشد. توصیه می‌شود، کپی صورت‌حساب عرضه‌کننده و اگر فروشی در کار نبوده نامه‌ای واضح درباره محموله ارائه شود.

## سیستم کنترل واردات "ICS":

در اتحادیه اروپا، این سیستم بخشی از سیستم عظیم واردات خودکار برای تسهیل روند واردات می‌باشد. الحاقیه‌های امنیت و ایمنی به گمرکات جامعه اروپا "IC" مقرر می‌دارد که حمل‌کنندگان کالاها و یا نمایندگان قانونی آنها خلاصه اظهار نامه الکترونیکی "ENS" را در اولین بندر ورودی اتحادیه اروپا و در زمان مقرر و قبل از ورود کالا ارائه دهند. حتی اگر مقصد نهایی خارج از اتحادیه اروپا باشد.

کشورهای عضو، مسئول تحلیل ریسک بر اساس اطلاعات "ENS" و بر حسب مقاطع توافق شده ریسک در اتحادیه اروپا و انتقال اطلاعات برای بنادر و یا فرودگاه‌های مقصد محموله می‌باشند.



سیستم کنترل واردات "ICS" مراوده‌های الکترونیکی بین مراجع زیر را انجام می‌دهد:

اداره‌های کل گمرک / حمل‌کنندگان اداره‌های کل گمرک و یا نماینده آنان / اداره-های کل گمرک و اتحادیه اروپا.

### پرداخت یا تعلیق مالیات غیر مستقیم:

مالیات غیرمستقیم کالاهای وارداتی باید هنگام تسلیم اظهارنامه واردات پرداخت شود مگر آنکه مالیات معلق شده و کالا بر اساس کد روش‌های گمرکی "CPC" در انبار مالیات غیر مستقیم گذارده شود.

اگر کالا به هنگام ورود، برای مصرف ترخیص شود، مالیات غیرمستقیم باید بر اساس روش مناسب اعلام و پرداخت گردد.

اگر واردکننده، سپردن کالا در انبار مالیات غیرمستقیم را انتخاب کرد، اظهارنامه واردات باید این دو مطلب را نشان دهد: در پنجره ۳۷ کد "CPC" (۰۷۰۰۰۰۰) و

۱۴

در پنجره ۴۹ شماره تأیید مالیات غیرمستقیم انبارگمرک. بلافاصله کالا به انبار ارسال و در مکان مشخص شده در پنجره ۴۹ انبار می‌شود. اقدام به تعلیق مالیات توسط فرستنده کالای ثبت شده آغاز می‌شود. توجه داشته باشید که برای هر کالای مشخص تنها انباردار گیرنده و یا تشکیلاتی که اعلامیه ورود را تکمیل کرده می‌تواند به عنوان فرستنده کالای ثبت شده عمل نماید.

### نیازهای صدور مجوز برای واردات:

واردات کالا به انگلستان مستلزم ارائه مجوزهای متعدد است که عبارتند از:

- + مجوزهای سیاست رایج کشاورزی "CAP".
- + مجوز کسب و کار- مهارت و نوآوری "BIS".
- + مدارک اداره محیط زیست، غذا، و امور روستائی "DEFRA".
- + مجوزهای قرارداد بازرگانی بین المللی در مورد گیاهان و جانوران وحشی در معرض خطر "CITES".
- + مجوزهای کمیسیون اروپا.
- + مجوزهای دفتر امنیت هسته‌ای مدنی "OCNS".
- + مجوزهای کمیسیون جنگل‌داری.
- + کنترل‌های مدیر امنیت و بهداشت "HSE".
- + مجوزهای دفتر ارتباطات "OFK".
- + مجوزهای بهداشتی برای برخی مواد خوراکی با ریسک بالا.

### **سهمیه تعرفه چیست؟**

سهمیه تعرفه، ارزش از پیش تعیین شده یا کمیت برخی کالاهاست که می‌شود در یک مقطع زمانی مشخص با تخفیف عوارض گمرکی متعارف وارد اتحادیه اروپا کرد. ضمن اینکه می‌توان کالای بیشتری وارد کرد اما با پرداخت عوارض گمرکی متعارف.

### **اولویت واردات چیست؟**

اتحادیه اروپا با برخی از کشورها قراردادهای بازرگانی منعقد کرده است. این قراردادهای اجازه می‌دهد که واردات کالا از این کشورها به اتحادیه اروپا بدون عوارض

گمرکی و یا با تخفیف صورت گیرد. این اولویت‌ها بسیار ویژه و مشروط به بسیاری شرایط است که مهمترین آنها تطبیق با قوانین ترجیحی در کشور مبدأ می‌باشد.

گواهی اولویت مبدأ (گواهی‌ها یا در برخی موارد اظهارنامه‌ها روی برگه‌های فروش و یا سایر مدارک بازرگانی) در کشور مبدأ صادر و به کشور واردکننده ارائه می‌شود. این گواهی‌نامه‌ها باید با هر محموله همراه باشد.

## راهنمای تشریفات صادرات در انگلیس:

سازمان گمرک انگلیس به دلایل بسیار به صادرات علاقه‌مند است، از جمله:

- + گردآوری آمار صادرات برای انگلیس و اتحادیه اروپا.
- + اعمال محدودیت‌ها و ممنوعیت‌های صادراتی.
- + اطمینان از اینکه کالاهایی که دارای مالیات غیرمستقیم هستند از انگلیس صادر شده است.
- + اطمینان از اینکه شرایط مجوزهای صادرات رعایت شده است.

+ اطمینان از اینکه طرح امداد (relief) صادرات به طور صحیح اعمال شده است.

+ جلوگیری از بازگشت غیرمجاز کالاهای معاف از عوارض گمرکی یا مالیات ارزش افزوده به بازار داخلی.

+ فعالیت به عنوان نماینده سایر بخش‌های دولتی مانند دفتر نمایندگی پرداخت‌های روستائی "RPA"، یا اداره محیط زیست، مواد غذایی و امور روستائی "DEFRA" و امثال آنها.

+ تأیید صدور کالا از انگلستان، از طریق کشور دیگر عضو، و یا کالای مربوط به عضو دیگر از انگلستان.

## اظهارنامه صادرات:

جزئیات صادرات از طریق ارائه اظهارنامه الکترونیکی صادرات به اداره گمرک اعلام می‌شود. این اطلاعات (بررسی گمرک واردات/هزینه حمل صادرات)، بر روی CHIEF، سیستم پردازنده مرکزی کامپیوتر ضبط می‌شود. صدور کالا فقط با اجازه امکان پذیر است.

## اظهارنامه صادرات چگونه تهیه می‌شود؟

اظهارنامه صادرات را می‌توان به صورت کامل و یا در صورت امکان به صورت کوتاه تهیه کرد. اظهارنامه کامل باید به صورت الکترونیکی و بر اساس سیستم صادرات ملی (NES) و در موارد استثنایی، به طور مثال مسافری برای حمل نمونه محصولات بازرگانی، به صورت فرم دستی ایمنی و امنیت صادرات (C88 ESS) ارائه داد. اظهارنامه ساده و مختصر که در تشریفات ترخیص کالا از گمرک محلی، مورد استفاده قرار می‌گیرد؛ باید به طور الکترونیکی و بر اساس سیستم صادرات ملی و در کامپیوتر مرکزی، "CHIEF" (بررسی گمرک واردات و هزینه حمل صادرات) تکمیل شود. در هر دو روش اجازه از گمرک مورد نیاز است.

## چه جزئیاتی باید در اظهارنامه بیان شود؟

از نظر گمرک باید اطلاعات گوناگونی در اظهارنامه ثبت شود. در صورت نبود اطلاعات مورد نیاز در اظهارنامه، یک سری پیام‌های الکترونیکی برای راهنمایی اظهارکننده در طول تشریفات وارد کردن اطلاعات فرستاده می‌شود. جزئیاتی که باید ارائه شوند عبارتند از:

- مبدا کالاها / مقصد کالاها/ کد کالاها / کدهای روش‌های گمرکی و ارزش کالا. مهمترین بخش اطلاعات "مرجع منحصر به فرد محموله" می‌باشد. اطلاعات مربوط به ایمنی و امنیت باید در اظهارنامه ابراز شود.

## مالیات صادرات:

در حال حاضر هیچ‌گونه مالیات صادراتی، عوارض گمرکی و یا مالیات اجباری روی کالاهایی که از اتحادیه اروپا صادر می‌شود وجود ندارد. اما باید توجه داشت که ممکن است کمیسیون اتحادیه اروپا در یک ضرب‌الاجل برای بعضی کالاهای "CAP" مالیات وضع کند؛ هر چند در سال‌های اخیر چنین اتفاقی نیفتاده است. با وجود این ممکن است عوارض گمرکی واردات در کشورهای مقصد وجود داشته باشد. توصیه می‌شود برای آگاهی از آنچه توسط مقامات اداره گمرک در کشور مقصد الزامی است؛ با سفارت کشور مورد نظر و یا کمیسیون عالی که نماینده کشوری است که صادرات به آن صورت می‌گیرد، و یا با میز خارج از کشور اداره کسب و کار، نوآوری و مهارت‌ها در لندن تماس گرفته شود.

کالاهای صادرات مجدد باید شناسایی شده و به طور صحیح اعلام شوند. کالاهایی که برای بازسازی و تعمیر به انگلیس وارد شده و دوباره صادر می‌شوند.

## آیا می‌شود کالائی را شخصاً به طور مستقیم به گمرک برد؟

اگر مایل به فروش کالا در خارج از اتحادیه اروپا باشید باید در بندر و یا فرودگاه اظهارنامه ارائه دهید. این نوع صادرات "دادوستد چمدانی" و یا "MIB" نامیده می‌شود که برای آن باید اظهارنامه به دفتر "MIB" در فرودگاه یا بندر ارائه شود. این اظهارنامه را می‌توان به صورت "C88 ESS" دستی و یا الکترونیکی در "CHIEF"

ارائه داد. برای بازبینی صدور، مسئول مربوطه ممکن است رویت اظهارنامه و کالا را طلب کند.

کالاهای مجاز برای صدور عبارتند از:

- + کالاهایی که گردششان آزاد باشد.
- + ارزششان کمتر از ۸۰۰ پوند استرلینگ باشد.
- + وزنشان کمتر از ۱۰۰۰ کیلوگرم باشد.
- + به مجوز صادرات نیاز نداشته باشند.
- + مشمول مالیات و عوارض گمرکی صادرات و ... نباشند.
- + ممنوعیت نداشته باشند.

### مجوزهای صادرات:

مجوزهای صادرات ممکن است به صورت الکترونیکی و یا کتبی صادر شود. ممکن است به صورت یک امتیاز انحصاری تحت مجوزهای آزاد و گوناگون به صادرکننده واگذار شود. مجوزهایی که صادرکنندگان با استفاده از آن می‌توانند هر میزان کالا را به مقصدهای مشخص صادر کنند. مجوزهای شخصی آزاد به صادرکنندگان قانونی کالاهای پروانه‌دار برای تطابق با گیرنده (کشور مقصد) واگذار می‌شود. شرایط اضافی دیگری نیز ممکن است برای مجوزها تنظیم شود.

منابع:

لینک‌های منابع عبارتند از:

\*[http://www.economywatch.com/world\\_economy/England/export-import.html](http://www.economywatch.com/world_economy/England/export-import.html)

\*HM Revenues & Customs – UK

\*<https://www.gov.uk/browse/business/imports-exports>

یادداشت

آدرس: تهران - خیابان ولیعصر (شهید اکبری) - پلاک ۵۱ - برج سرو ساعی - واحد ۱۱۰۳  
تلفن: ۱۲۹۵-۱۲۸۰-۸۸۷۰۱۲۱ (۰۲۱) ، نمایر: ۸۸۷۱۱۷۹۳-۸۸۷۱۰۴۷۳ (۰۲۱)

[www.ibccim.ir](http://www.ibccim.ir)